

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

профессиональной переподготовки

«Психология. Психология переговоров»

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

№ пп	Наименование разделов (модулей) и дисциплин	Всего, час.	в том числе			Форма контроля
			аудиторная работа		внеаудиторная работа (СРС)	
			лекции	интерактивные/ практические занятия		
1.	1. Модуль «Базовый курс общепсихологических дисциплин»					
2.	Анатомия и физиология центральной нервной системы	32	10	6	16	экзамен
3.	Введение в профессию	32	10	6	16	зачет
4.	Общая психология	32	10	6	16	экзамен, к/р
5.	Экспериментальная психология	32	10	6	16	экзамен
6.	Психология личности	32	10	6	16	экзамен
7.	Методологические основы психологии	32	10	6	16	экзамен
8.	Математические методы в психологии	26	4	6	16	зачет
9.	Психология развития и возрастная психология	32	10	6	16	экзамен, к/р
10.	Психодиагностика	32	10	6	16	экзамен к/р
11.	Педагогическая психология	32	10	6	16	экзамен
12.	Социальная психология	32	10	6	16	экзамен
13.	Психология труда	32	10	6	16	экзамен, к/р
14.	Специальная психология	30	10	4	16	экзамен
15.	Психофизиология	32	10	6	16	экзамен
16.	История психологии	20	6	6	8	экзамен
17.	Юридическая психология	30	8	6	16	зачет
18.	Компьютерная психодиагностика	32	10	6	16	зачет
19.	Этнопсихология	32	10	6	16	экзамен
20.	Конфликтология	30	8	6	16	зачет
21.	Организационная психология	32	10	6	16	экзамен

22.	Гендерная психология	32	8	8	16	экзамен
23.	Модуль «Теоретический курс «Психология переговоров (базовый курс)»					
24.	Теория основы переговорного процесса	28	8	4	16	Экзамен к/р
25.	Психология безопасности	28	8	4	16	экзамен
26.	Психологическая саморегуляция участников переговорного процесса	28	8	4	16	экзамен
27.	Психология понимания в переговорном процессе	28	8	4	16	экзамен
28.	Психология убеждающей коммуникации	28	8	4	16	экзамен
29.	Психология лжи	30	8	6	16	экзамен
30.	Психология влияния и управления людьми	30	8	6	16	экзамен
31.	Психология риска и принятия решений	28	8	4	16	зачет
32.	Психология стресса и стрессоустойчивого поведения	28	8	4	16	экзамен
33.	Психологический консалтинг в бизнесе	28	8	4	16	зачет
34.	Экономическая психология	28	8	4	16	экзамен
35.	<u>Психология конфликтов в бизнес-среде</u>	28	8	4	16	зачет
36.	Психология преступной личности	28	8	4	16	зачет
37.	Психология терроризма и экстремизма	28	8	4	16	экзамен
38.	Психология толпы и массовых беспорядков	28	8	4	16	зачет
39.	Психология медиации	32	8	4	20	зачет
40.	Модуль «Практический курс «Подготовка специалистов по ведению переговоров»»					
41.	Психология общения с практикумом	32	4	12	16	зачет к/р
42.	Ролевой репертуар психолога-переговорщика	32	4	8	20	зачет
43.	Техники работы с сомнениями и возражениями партнера	32	2	10	20	зачет
44.	Основные эффективные стратегии ведения деловых переговоров с практикумом	36		16	20	зачет

45.	<u>Психология ведения переговоров с террористами</u>	32	8	4	20	зачет
46.	Техника работы с эмоциями.	32	4	8	20	зачет
47.	Производственная практика	6		6		зачет
48.	Итоговая аттестация	26			26	Итоговый экзамен
	Всего	1332	344	258	730	